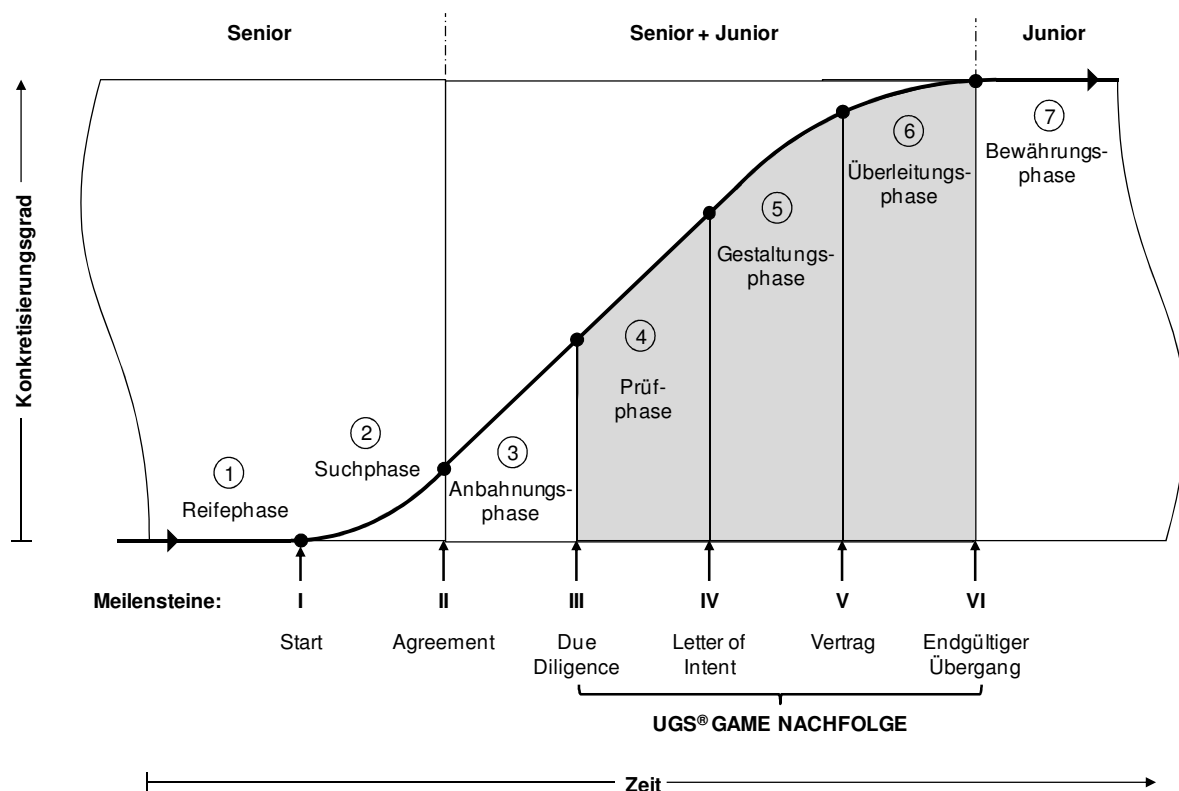


UGS® GAME NACHFOLGE

Planspiel einer Unternehmensübernahme – wenn Sie zeigen wollen, was Unternehmensnachfolge und unternehmerisches Denken, Handeln und Entscheiden bedeutet

Das Planspiel UGS® GAME NACHFOLGE versetzt die Teilnehmer in die Lage von Personen, die sich für eine Unternehmensübernahme interessieren bzw. vor der Übernahme eines Unternehmens stehen. Es werden im Planspiel innerhalb der grundlegenden sieben Phasen einer Unternehmensübergabe/ -übernahme die Prüfphase, Gestaltungsphase und Überleitungsphase repräsentiert, wie nachfolgende Abbildung zeigt.



Es wird ein zur Übernahme vorgesehenes Unternehmen beschrieben. Die Teilnehmer haben die Aufgabe, die vorliegenden Basisinformationen über das Unternehmen und die Märkte, auf denen das Unternehmen tätig ist, aufzunehmen und zu würdigen. Es ist eine Due Dilligence durchzuführen. Mit Hilfe der Planungs- und Simulationssoftware, die den Planspielteams zur Verfügung steht, wird das Szenario der geplanten Fortführung des zu übernehmenden Unternehmens entwickelt. Die Software gestattet es, den Unternehmenswert nach allen gängigen Verfahren der Unternehmenswertberechnung zu ermitteln. Nachdem die Teams eine Offerte für den Kaufpreis des Unternehmens und die konkrete Gestaltung des Übernahmeprozesses festgelegt haben, präsentieren sie ihre Ergebnisse. Die Teilnehmer bekommen Feedback über ihre gezeigte Leistung.

Das Planspiel UGS® GAME NACHFOLGE besteht aus den Teilnehmerunterlagen, den Unterlagen für den Spielleiter bzw. für die Instruktoren, der Planungs- und Simulationssoftware UGS® SIM 5.1 sowie der Vorlagendatei für das zu übernehmende Unternehmen.

Die Spielleiter werden durch ein Planspielseminar auf die Durchführung des Planspiels vorbereitet und haben die Gelegenheit, bei UGS® GAME NACHFOLGE-Planspielen zu hospitieren.

Generell zeichnen sich die UGS® GAME Planspiele durch folgende Merkmale aus:

- Aktives Lernen, das Wissen wird erfahren und damit stärker verinnerlicht.
- UGS® GAME beinhaltet alle relevanten konstitutiven Entscheidungen, die Businessplanentwicklung und Phase der Unternehmensführung.
- Im Planspiel wird die UGS Software® eingesetzt, die die Teilnehmer später für ihr eigenes Vorhaben einsetzen können.
- Der Inhalt ist flexibel gestaltbar, bestimmte Themenbereiche können als Schwerpunkte behandelt werden.
- Der Einsatz ist flexibel: Einzelveranstaltung – berufsbegleitend – themenzentriert.
- Der Einsatz ist praxiserprobt – wir stellen Ihnen gerne unsere Erfahrung zur Verfügung, um UGS® GAME nach Ihren Vorstellungen einzusetzen.

Konditionen: Der Komplettpreis für das Planspiel inklusive aller Materialien und einer Teilnahme an einem Vorbereitungsseminar (1 Person) beträgt 5.000,- € zzgl. USt. Hochschulen erhalten 20 Prozent Rabatt. Damit wird das Recht einer beliebig häufigen Durchführung des Planspiels beim Lizenzinhaber erworben. Für die Durchführung eines Planspiels durch die UGS® GmbH wird ein pauschaler Honorarbetrag von 2.000,- € zzgl. USt. sowie Spesen berechnet.

Weitere Informationen: info@ugs.de, www.ugs.de